

PROGRAMME

→ Prérequis

Il est recommandé d'avoir les connaissances suivantes :

- Base sur l'installation et configuration de caméra

→ Durée

7Heures soit 1 Jour

→ Public visé

Toutes personnes avec des bases sur les caméras DAHUA

→ Nombre de participants

De 5 à 15 Personnes

Accueil des personnes en situation de handicap possible, merci de nous consulter.

→ Outils pédagogiques

- Salle avec table et chaise
- Vidéoprojecteur
- Matériel informatique
- Support de cours clef usb
- Réseau Ethernet et Accès Wifi
- Apporter un PC Portable

INTITULÉ :

DAHUA COMMERCIALE

OBJECTIFS :

- Savoir expliquer et vendre le système de caméra DAHUA
- Savoir expliquer et vendre le système de caméra FULL COLOR & TIOC 2.0
- Connaître l'interconnexion avec l'utilisateur DAHUA.
- Connaître et utiliser les arguments de vente de l'équipe commerciale DAHUA.
- Connaître et utiliser les arguments de vente de l'équipe commerciale FULL COLOR & TIOC 2.0

PROGRAMME DE FORMATION

Module 1 : Fonctionnalités des technologies FULL COLOR & TIOC 2.0

- Fonctionnalités
- Descriptif technique
- Interconnexion avec l'univers Dahua
- Arguments de vente, approche commerciale

Module 2 : Fonctionnalités nouvelle gamme intrusion radio DAHUA

- Fonctionnalités
- Périphériques et possibilités
- Présentation de l'application mobile
- Interconnexion avec l'univers Dahua
- Arguments de vente, approche commerciale

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- ✓ D'être capable d'expliquer et vendre le système de caméra DAHUA.
- ✓ D'être capable d'expliquer et vendre le système de caméra FULL COLOR & TIOC 2.0
- ✓ Connaître l'interconnexion avec l'utilisateur DAHUA.
- ✓ Mettre en application les arguments de vente de l'équipe commerciale DAHUA.
- ✓ Mettre en application les arguments de vente de l'équipe commerciale FULL COLOR & TIOC 2.0